

Business Tampere

Palvelusopimusehdotus 2025

Visio:

UUDISTUMISKYVYLTÄÄN
YLIVOIMAINEN
- KESTÄVÄSTI
KASVAVA!

"TEHRÄÄS NUMEROO!" TAMPEREEN KAUPUNKISEUDUN elinkeinostrategia

- SEURANTA & TÄYDENTÄVÄT
LINJAUKSET 2022-2025



KAUPUNKISEUTU KESTÄVÄN KEHITYKSEN
DATA-ALUSTANA & KOKEILUYMPÄRISTÖNÄ



PARAS TOIMINTAYMPÄRISTÖ KORKEAN
HIILIKÄDENJÄLJEN TEOLLISILLE RATKAISUILLE



AINEETTOMAN ARVONLUONNIN JA ELÄMYS-
TEOLLISUUDEN KV-KASVU



DATA- JA TEKÖÄLYPOHJAISET
ELINKEINO- JA TYÖVOIMAPALVELUT



REAGOINTIKYKY KANSAINVÄLISEN
TOIMINTAYMPÄRISTÖN MUUTOKSESSA.

ILMIÖT:

- TOIMINTAYMPÄRISTÖN NOPEA MUUTOS
- VIHREÄ JA DIGITAALINEN SIIRTYMÄ
- VASTUULLISUUS
- RESURSSITEHOKKUUS
- TEKÖÄLY
- DATAN HYÖDYNTÄMINEN
- ALUSTATALOUS
- AINEETON ARVONLUONTI
- OSAAJAPULA

TEEMAT:

- TIEDOLLA JOHTAMINEN JA ENNAKOINTIKYVYKKYYS
- KESTÄVÄ KASVU JA TEOLLISUUDEN HIILIKÄDENJÄLKI
- KIERTOTALOUS
- MUUTOSKYVYKKYYS
- LUOVAN TALOUDEN TOIPUMINEN
- INNOVATIIVINEN RAHOITUS
- ÄLYKKÄÄT PALVELUT
- TAMPEREEN KAUPUNKISEUDUN LUMOVOIMA



KANSAINVÄLINEN TOIMINTAYMPÄRISTÖ



1. Kasvuhakuisten yritysten liiketoiminnan kehittäminen kestäväen kasvun ja uudistumisen tueksi

TAVOITTEET

Tarjoamme kasvaville yrityksille aktiivisen, reagoivan ja mahdollisuuksiin tarttuvan kumppanuuden edistää kasvua kanssamme hyödyntämällä liiketoiminnan kehittämisen palveluja. Tavoitteena kestävä kasvu ja uusiutuminen.

1.1 Liiketoiminnan kehittäminen

Tarjoamme seudun kasvuhakuisille yrityksille kestävää kasvua ja uudistumista edistäviä yrityskehityspalveluja

1.2 Palvelujen ja toimintaympäristön kehittäminen

Vastaamme kasvuhakuisten yritysten palvelutarpeisiin huomioiden digitalisaatio, datan hyödyntäminen ja tekoälyratkaisut. Panostamme asiakkuuden hallintaan ja seudullisen yhteistyön edistämiseen

1. Kasvuhakuisten yritysten liiketoiminnan kehittäminen kestävän kasvun ja uudistumisen tueksi

TOIMENPITEET

Tarjoamme kasvaville yrityksille aktiivisen, reagoivan ja mahdollisuuksiin tarttuvan kumppanuuden edistää kasvua kanssamme hyödyntämällä liiketoiminnan kehittämisen palveluja. Tavoitteena kestävä kasvu ja uusiutuminen.

1.1 Liiketoiminnan kehittäminen

- Proaktiivinen kontaktointi, kehityssuunnitelmat ja palveluohjaus (linkitys TE-uudistukseen)
- Kasvun sparrauksen klinikka –palvelun kehittäminen
- Kestävää kasvua tukevien yrityskehityspalvelujen tuottaminen (rahoitusneuvonta, webinaarit, hallitustyön aktivointi)
- Verkostoitumisen tukeminen
- Erityisenä painopistealueena vastuullisuuden eri ulottuvuudet
- Scaleup-yritysten (ns. aikuistuneet startup-yritykset) kasvun tuki (scaleup launchpad-hanke)

1.2 Palvelujen ja toimintaympäristön kehittäminen

- Tiedon tuottaminen investointien kysyntämarkkinasta kuntien päätöksenteon tueksi
- Tietopalvelujen kehittäminen kohti "Data insights – palvelua"
 - Elinvoimadatan tuottaminen ja analysointi (EVP-indeksi ja kuntakohtaiset analyysit, Power BI – tietopalvelu ja Yritystietopalvelu)
- Asiakkuudenhallinnan kehittäminen (MS365 ympäristö), yhteisen CRM:n edistäminen
- Seudullisen elinkeino yhteistyön edistäminen
- Data- ja tekoälypohjaisen palvelukehitystyön jatko resurssien mukaan
- Innovaatiopolitiikan instrumenttien kehitystyö osana ekosysteemisopimusta (Testbed ja TKI-boost)

1. Kasvuhakuisten yritysten liiketoiminnan kehittäminen kestävän kasvun ja uudistumisen tueksi

RESURSSIT

Tarjoamme kasvaville yrityksille aktiivisen, reagoivan ja mahdollisuuksiin tarttuvan kumppanuuden edistää kasvua kanssamme hyödyntämällä liiketoiminnan kehittämisen palveluja. Tavoitteena kestävä kasvu ja uusiutuminen.

Kuntien perushankinta 5,5 htv

Perushankintaa syventävät hankkeet ja erillistilaukset, 4,2 htv

Seudullinen elinkeinoyhteistyö ja yritystapaamiset, 1 htv

Rahoitusneuvonta ja kasvuyrityspalvelut 0,5 htv

Tapahtumatuotanto, 1,5 htv

Analytiikka, tietopalvelut, CRM, 1,5 htv

Palvelut ja toimintaympäristö 1 htv

Scaleup launchpad, 1 htv

Scaleup erillistilaus?, 1,5 htv

Innovaatio-kokonaisuus, ekosysteemihanke, ? htv

Erityinen painopistealue: Vastuullisuus ja tietopalvelut

2. Kasvuinvestoinnit ja kansainvälistyminen

TAVOITTEET

Business Tampereen asiakkaana kasvuhakuinen yritys saa toimialan tuntevan, kansainvälisen ja ammattimaisen palvelun sekä vahvat verkostot liiketoimintansa tueksi. Olemme jo vuosikymmenen ajan rakentaneet kumppanina kasvua niin alkutaipaleellaan oleville innovaattoreille kuin maailman johtaville teollisuus- ja teknologiayrityksille!



2.1 Seudulla kehitetyille innovaatioille avataan uusia markkinamahdollisuuksia ja kumppanuuksia globaalisti

2.2 Uudet ja seudulla jo toimivat yritykset tekevät kasvuinvestointeja, jotka parantavat Tampereen kaupunkiseudun työllisyyttä, taloutta, tunnettuutta ja vetovoimaa

2.3 Tampereen seutu vahvistuu kansainvälisenä matkustajaliikenteen väylänä ja logistiikan keskittymänä

2. Kasvuinvestoinnit ja kansainvälistyminen

TOIMENPITEET

2.1 Seudulla kehitetyille innovaatioille avataan uusia markkinamahdollisuuksia ja kumppanuuksia globaalisti

- Kehitämme jatkuvasti vienti-avauksia tukevaa verkostoa ja tuloksellisia toimintamalleja
- Tarjoamme vientipalveluita monipuolisesti: markkina-avausoperaatiot ja liidit yrityksille, EPC-projektit, markkinatiedon levittäminen, kansainvälinen kaupunkiyhteistyö ja rahoitusneuvonta.

2.2 Autamme yrityksiä tekemään kasvuinvestointeja, jotka parantavat kaupunkiseudun työllisyyttä, taloutta, tunnettuutta ja vetovoimaa

- Löydämme kehityksen kärjessä mahdollisuuksia uusille teollisuus- ja teknologiaekosysteemeille kasvuinvestointeja varten.
- Tunnistamme investointimarkkinointia varten globaalisti teknologiayrityksiä, jotka täydentävät parhaita osaamiskeskitymiämme. Tehdään yritysijoittumisiin tai muunlaisiin investointeihin johtavaa yhteistyötä.
- Palvellaan yrityksiä toimitila- ja tonttiasioissa. Business Tampere on erikoistunut asiakasyritysten, kuntien ja kiinteistötoimijoiden väliseksi pelinrakentajaksi.

2.3 Vahvistamme Tampereen seutua kansainvälisenä matkustajaliikenteen väylänä ja logistiikan keskittymänä

- Kehitämme Tampere-Pirkkalan (TMP) lentoyhteystarjontaa markkinoimalla lentoja sekä Tampereen seutua kohteena
- Luomme erityisesti teollista kysyntäpohjaa aktivoimalla paremmat edellytykset logistiikkainvestoinneille Tampereen seudulla
- Kilpailemme NATO-toiminnoista, jotka tukevat myös lentokentän ekosysteemin kehittymistä

2. Kasvuinvestoinnit ja kansainvälistyminen

RESURSSIT

Business Tampereen asiakkaana kasvuhakuinen yritys saa toimialan tuntevan, kansainvälisen ja ammattimaisen palvelun sekä vahvat verkostot liiketoimintansa tueksi. Olemme jo vuosikymmenen ajan rakentaneet kumppanina kasvua niin alkutaipaleellaan oleville innovaattoreille kuin maailman johtaville teollisuus- ja teknologiayrityksille!

Kuntien perushankinta, 5 htv

Ulkomaisten investointien haku

Suurinvestointien kehitysprosessi

Kansainväliset markkina-avaukset

Huippuekosysteemien / verkostojen aktivointi

Vihreän siirtymän aktivointi

EU rahoitusaktivointi

Kotimaisten investointien haku

Perushankintaa syventävät hankkeet ja erillistilaukset
13htv

Tampereen siruohjelma

Vientihankkeet: Bridge for Growth ja Promoting exports to international NGO's* ja mahdolliset uudet hankkeet

Sustainable industry X –hankkeet:
SiX Power ja SiX TKI Boost

Vihreän siirtymän hankkeet:
RECO Energy ja TREASURE kiertotaloushanke

Digiterveysratkaisujen kaupallistaminen ja skaalaus
European Digital Innovation Hub: HealthHub Finland

Turvallisuuden kehitysohjelma
Hankehakemus: Turvallisuus- ja puolustusalan
innovaatioiden ja liiketoimintaverkostojen kehittäminen

Saavutettavuusohjelma, 2 htv

Lentoliikenteen kehitys

Logistiikan kehitys

3. Kaupunkiseudun lumovoiman kasvattaminen

TAVOITTEET

Vahvistamme Tampereen kaupunkiseudun näkyvyyttä kotimaassa ja kansainvälisesti. Kerromme menestystarinoita alueen yritysten onnistumisista. Olemme elinkeino-yhtiöiden joukossa edelläkävijä ja esimerkki muille uusien viestintätapojen, kuten videoiden ja tekoälyn käytössä. Viestimme useissa kanavissa yrityksille ja sidosryhmille ymmärrettävästi Business Tampereen palveluista. Viestimme keväällä 2025 yhtiön uuden strategian sisältöä ja painopisteitä.

3.1. Tampereen kaupunkiseudun näkyvyyden vahvistaminen mediayhteistyöllä, sosiaalisessa mediassa ja tapahtumissa.

3.2 Asiakaskokemuksen parantaminen työkaluja, -tapoja ja verkostotyötä kehittämällä.

3. Kaupunkiseudun lumovoiman kasvattaminen

TOIMENPITEET

3.1. Vahvistamme Tampereen kaupunkiseudun näkyvyyttä ja viestimme uudesta elinkeinostrategiasta

Kotimaan ja kansainvälisen näkyvyyden parantaminen:

- aktiivisella mediayhteistyöllä
- sisältöjen toimitusmaisella tuotannolla
- sisältöjen ostetulla näkyvyydellä
- KV-PR -työllä
- Sosiaalisen median näkyvyyden kasvattaminen
 - BT:n kanavat ja someaktiivisuus
- Aktiivinen tapahtumaviestintä
- Viestinnän mittaamisen kehittäminen
- Saavutettavuusohjelman a älykaupunki kaupunkilaisille –ohjelman mukainen markkinointi
- Kaupunkiseutu näkyy AV-tuotannoissa ja alan teollisuuden keskittymänä. Elämystalouden ja Film Tampere -kehitysohjelman kohokohdat osaksi alueen tarinaa.

3.2 Parannamme asiakaskokemusta, työkaluja, -tapoja ja sidosryhmäverkostoja kehittämällä

- uudistetun [business tampere.com](https://www.buiness tampere.com) -sivuston jatkokehitys
- Videot vahvemaksi osaksi organisaatioviestintää
- Viestinnän mittaamisessa otetaan käyttöön numeraalisten mittareiden ohien laadullinen mittaaminen.

3. Kaupunkiseudun lumovoiman kasvattaminen

RESURSSIT

Vahvistamme Tampereen kaupunkiseudun näkyvyyttä niin kotimaisessa kuin kansainvälisessä mediassa. Kerromme menestystarinoita alueen yritysten onnistumisista. Olemme elinkeinoyhtiöiden joukossa edelläkävijä ja esimerkki muille uusien viestintätapojen, kuten videoiden ja tekoälyn käytössä. Viestimme useissa kanavissa yrityksille ja sidosryhmille ymmärrettävästi Business Tampereen palveluista ja yhdistämme yritykset oikeiden palveluiden pariin.

Perustilaus 4 htv (sis 1 htv Visit Tampere)

Saavutettavuusohjelma: Kaupunkiseutu kansainvälisen markkinoinnin kohteena ja lentojen markkinointi kotimarkkinoille

Älykaupunki kaupunkilaisille erillistilaus – älykäs ja vetovoimainen kaupunkiympäristö kansainvälistä edelläkävijyyttä vauhdittamassa

Film Tampere-ohjelma osana lumovoiman kasvattamista

Horisontaaliset nostot vuodelle 2025

1. Tampereen kaupunkiseutu kohti uutta elinkeinostrategiakautta

- Panostamme vahvasti vuoden 2025 aikana uuden strategian viestimiseen sidosryhmille ja suurelle yleisölle, niin että yhtiön käytännön toimenpiteet nähdään strategisina valintoina.
- Kaupunkiseudun elinkeinostrategian sisällöt konkretisoituvat myös sidosryhmien omissa strategioissa.

2. Tietopalvelut kohti data insight –palveluja

- Business Tampere hankkii ja jalostaa dataa palvelukseksi potentiaalisia investoijia sekä seudullisia tietotarpeita elinvoimasta.
- Edistämme tietopalvelujen uudelleenmuotoilua ja brändäystä niin, että palvelu on kiinnostavasti esitelty ja helposti löydettävissä uudistetulta [business tampere.com](https://www.business tampere.com) -sivustolta.
- Pilotoimme Data insight –tyyppistä palvelua ja tarjoamme omistajille erilaisia näkymiä yritys-, ekosysteemi- ja investointidataan.

3. Vastuullisuus

- Edistämme vastuullisuutta osana yrityksen ydinliiketoimintaa ja strategista kilpailuetua.
- Edistämme työskentelyä yritys-vastuun eri osa-alueiden tunnistamiseen ja vastuullisuusraportointiin sekä tarjoamme tietoa työkaluista ja mittareista tavoitteiden toteuttamiseen.
- Teemme yhteistyötä alueen muiden toimijoiden kanssa, keinoina ”Vastuullisuus” -koulutus- ja tapahtumasarja sekä erilaisia täsmäpalveluja.
- Liitämme teemaan mukaan AI sääntelyn, dataregulaation ja eettiset kysymykset

Vertikaaliset nostot vuodelle 2025

1. Suurteolliset investoinnit

- Suuria teollisia investointeja palveleva työ jatkuu aktiivisena – uudet teolliset mahdollisuudet, kysyntämarkkinan aktivointi, projektien hallinta sekä kuntien päätöksenteon tuki.
- Investointiprojektit tarvitsevat käynnistyäkseen monipuolisen tuen ja erilaisia kumppanuuksia.
- Käynnisteillä on mm. tietoliikennettä palvelevia sekä vihreän vedyn ja uusiutuvien polttoaineiden valmistukseen liittyviä investointeja, jotka lisäävät energiaomavaraisuutta, sekä edistävät kestäväää kasvua.

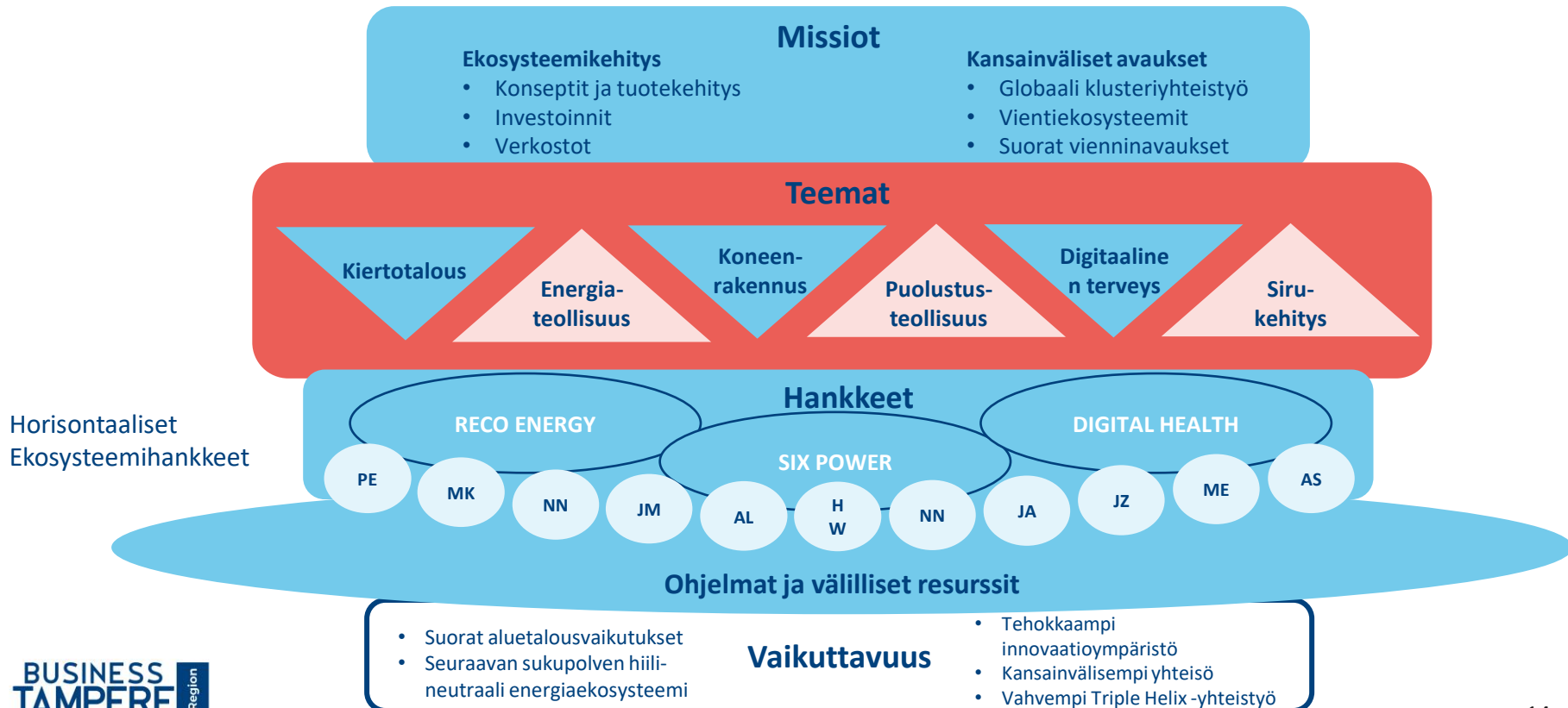
2. Sirut

- Ohjelmalla varmistetaan siru- arvoketjujen globaalin murroksen ja EU:n sirusäädöksen hyödyntäminen sekä luodaan edellytyksiä uudelle siruliike-toiminnalle.
- Fokuksena sirujen suunnittelu, fotoniset sirut ja sirujärjestelmät, joihin kaikkiin investoidaan parhaillaan Tampereen seudulla.

3. Turvallisuus

- Turvallisuuden kehitysohjelma edistää Suomen vahvimman turvallisuusalan keskittymän yhteistyötä ja verkostoitumista.
- Kehitysohjelma edistää elinkeinoelämän tarpeista lähteviä konkreettisia toimenpiteitä, kuten turvallisuus- ja puolustusalan innovaatioiden ja liiketoimintaverkoston kehittämistä.
- Luomme toimintamallin ja käynnistämme toimenpiteet, joilla edistetään yhteiskunnan turvallisuuden, puolustussektorin ja potentiaalisia kaksoiskäyttöteknologioita kehittävien yritysten mahdollisuuksia kasvuun ja kansainvälistymiseen muuttuneessa maailmantilanteessa. Vahvistamme yritysten valmiuksia mennä NATO-maiden ja USA:n markkinoille.

Ekosysteemihankkeiden kokonaisuus 2025-2027 (päivitty)



Resursointi

1. Kasvuhakuisten yritysten liiketoiminnan kehittäminen kestävän kasvun ja uudistumisen tueksi	2. Kasvuinvestoinnit ja kansainvälistyminen	3. Kaupunkiseudun lumovoiman kasvattaminen	Turvallisuuden kehitysohjelma	Saavutettavuus	Siru-ohjelma	Älykaupunki kaupunkilaisille	Film Tampere	Scaleup	EU-palvelut
9,3 htv	13,6 htv	3 htv	3 htv	2 htv	2 htv	4,2 htv	3 htv	1,5htv	3htv

Hallinto 7 htv

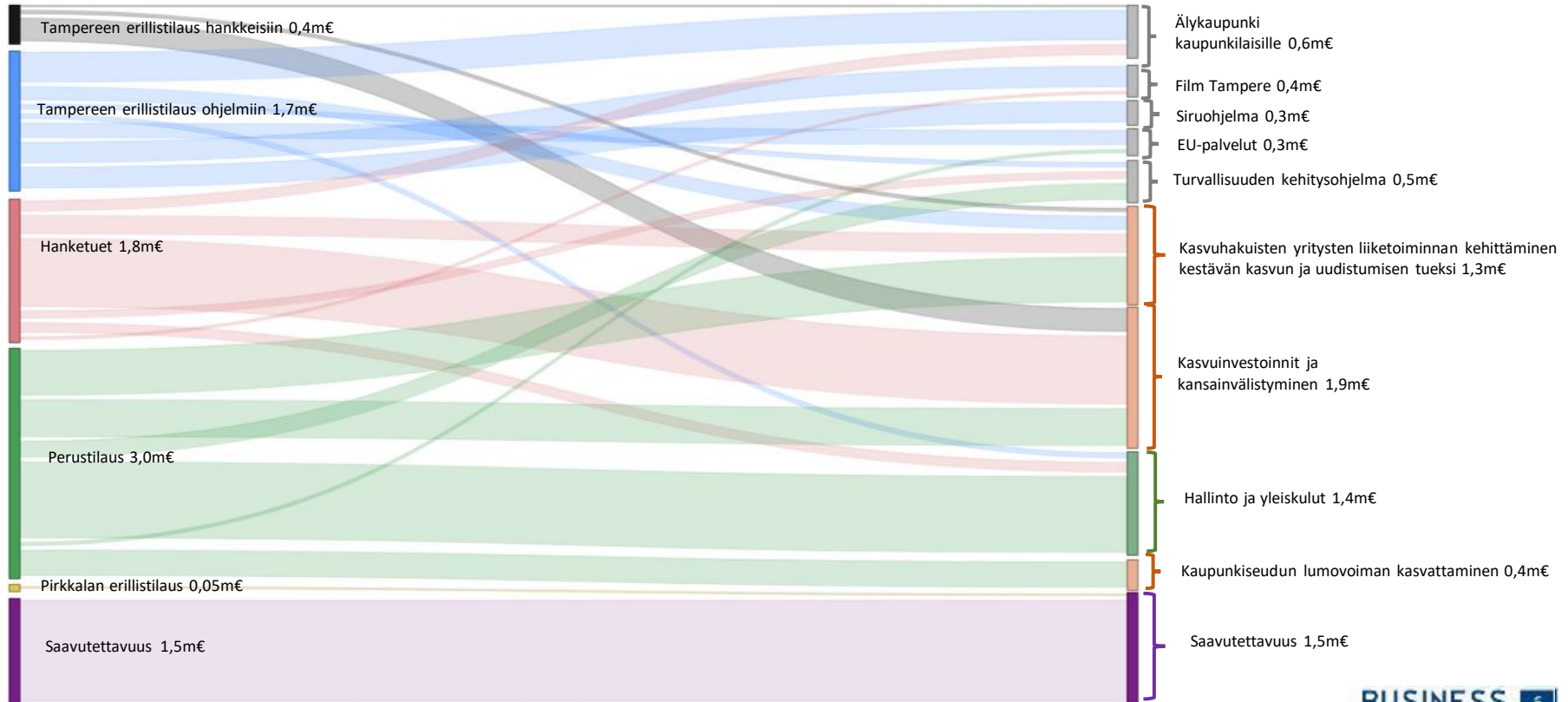
OSTOT*
Perustilaus n. 0,6 m€
Saavutettavuus n. 1,3 m€
Hankkeet ja erillistilaukset n. 1,1 m€
Ostot yht. n. 3,0 m€ *

HENKILÖSTÖ*
52 htv
n. 4,4 m€

MUUT KULUT*
n. 1,2 m€

*Budjetti- ja htv-luvut ovat arvioita ja perustuvat sopimuksen laatimisivaiheessa olevaan suunnitelmaan.

Rahoituslähteet ja -kohteet



Päivitetään budjetin tarkentuessa.

Kuntarahoitus 2025

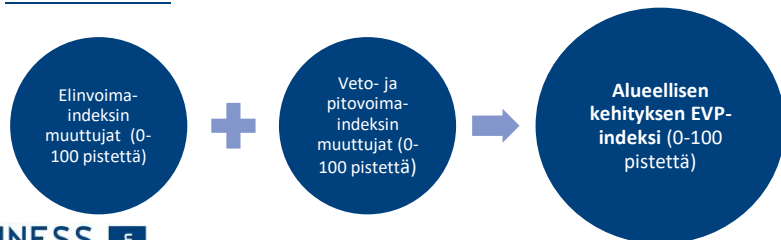
Kunta	asukasluku 31.12.2023	perusrahoitus 2024*	perusrahoitus 2025 7,5 €/as*	rahoituksen kasvu	rahoituksen kasvu %
Tampere	255 050	1 788 487 €	1 833 292 €	44 806 €	2,51 %
Nokia	35 647	253 870 €	256 230 €	2 360 €	0,93 %
Ylöjärvi	33 677	241 379 €	242 069 €	690 €	0,29 %
Kangasala	33 473	236 725 €	240 603 €	3 878 €	1,64 %
Lempäälä	24 711	176 544 €	177 622 €	1 078 €	0,61 %
Pirkkala	20 763	146 557 €	149 244 €	2 687 €	1,83 %
Orivesi	8 839	64 175 €	63 534 €	-640 €	-1,00 %
Vesilahti	4 469	32 328 €	32 123 €	-205 €	-0,63 %
YHTEENSÄ	416 629	2 940 065 €	2 994 718 €	54 653 €	1,86 %

* Asukasluvun mukaisesta summasta vähennetty Ensimetrin osuus 130 000 €.

Kaupunkiseudun kehityksen kokonaiskuva vuosittain

EVP-indeksi

- Tarjotaan MDI:n tuottama EVP-indeksi (elinvoima, veto- ja pitovoima) visualisoituna Power BI:ssä.
- Indeksien tarkoitus on luoda yhdellä näkymällä kokonaisvaltainen kuva kunnan tai Tampereen kaupunkiseudun elinvoiman sekä veto- ja pitovoiman tilanteesta.
- Tarjotaan EVP-indeksien muuttujiin kuntatasolla purettu analyysi 2 krt/vuosi. Ensimmäinen analyysi julkaistaan tammikuussa ja toinen analyysi julkaistaan elokuussa.
- Tuotetaan EVP-indeksien purettuna 20 muuttujan osalta seututasolla 2 krt/vuosi
- EVP-indeksi ja analyysit löytyvät [Business Tampereen verkkosivuilta](#).



Elinvoimaa tarkentava PBI-raportti

- Tuotetaan elinvoimaa tarkentava PBI-raportti, jossa teemakohtaiset ja automaattisesti päivittyvät visualisointinäkymät, joissa voi valita tarkastelualueeksi joko Tampereen seudun tai yksittäisen kunnan
- Tilastoissa hyödynnetään kuntatason avoimia tietokantoja, mikäli kuntataso on saatavilla. Muutoin käytössä seututaso.
- Datan kerrytys Business Tampereen tietovarastoon ja raporttien toteutus. Pääosassa tässä on seudun kehityksen tarkastelu ja vertailu muihin seutuihin, koko maahan sekä mahdollisuus porautua kaikissa tiedoissa kuntatasolle, mikäli data on saatavilla kuntatasolla.
- Teemakohtaisia indikaattoreita on yritystoiminnasta, talouskasvusta, TKI-toiminnasta ja vihreästä siirtymästä.
- Tietopalvelu löytyy [Business Tampereen verkkosivuilta](#).



Lisäksi tuotetaan datasta insight näkymiä

Lisätietoja



HARRI OJALA

Toimitusjohtaja

+358 40 762 3784

harri.ojala@business tampere.com



PETRI NYKÄNEN

Varatoimitusjohtaja

Ohjelmajohtaja, turvallisuus

+358 40 806 2375

Petri.nykänen@business tampere.com



NIINA HOKKANEN

Kehitysjohtaja

+358 40 821 5113

niina.hokkanen@business tampere.com



OLLI IKÄHEIMO

Viestintäjohtaja

+358 44 979 2106

olli.ikaheimo@business tampere.com

Perussopimuksen liite

Palvelua tarkentavia dioja

Laadukkaita ja kehittyviä kansainvälistymis- ja kasvupalveluja koko seudun elinvoiman hyväksi

Business Tampere keskittyy erityisesti kasvuhakuisiin yrityksiin, joilla on suuri vaikutus koko seudun elinvoiman edistäjinä.

Kasvu, kansainvälistyminen, investoinnit, vienti, verkostoituminen, digitalisaatio ja innovaatiot. Laajasta palvelutarjonnastamme löytyy apu niin scaleup-kasvuvaiheeseen siirtyville startup-yrityksille kuin seudulle sijoittuvalle kansainväliselle yritysajattelulle.

Business Tampere on Tampereen kaupunkiseudun eli Kangasalan, Lempäälän, Nokian, Oriveden, Pirkkalan, Tampereen, Vesilahden ja Ylöjärven elinkeino- ja kehitysyritys, joka tarjoaa useita palvelukokonaisuuksia. Se auttaa yrityksiä kasvamaan, kansainvälistymään, kehittämään liiketoimintaansa ja innovoimaan. Business Tampere tarjoaa myös monenlaista tietoa, auttaa yrityksiä seudulle sijoittumisessa ja edistää investointeja sekä fasilitoi seudun lukuisia ekosysteemejä.

Seudullinen lisäarvo

- tuotamme kunnille **erityisosaamista** vaativia palveluja, joita ei ole perusteltua hankkia kuntakohtaisesti
- vastaamme seudun **kasvukosysteemien** kehittämisestä
- monipuolistamme yrityskehityksen keinovalikoimaa **kasvuun** ja kansainvälistymiseen liittyvissä kysymyksissä
- kokoamme tietoa ja viestimme palveluista ja seudun osaamisesta **kansallisesti ja kansainvälisesti**
- teemme palvelujen ja toimintaympäristön **kehitystyötä**
- mahdollistamme toiminnan **skaalaamista** erilaisten kehityshankkeiden kautta

Palvelumme kasvuhakuisille yrityksille 2025

KASVU

Kannustamme yrityksiä **kiihdyttämö-toimintaan, kehitysprojekteihin, nopeisiin kokeiluihin** sekä hyödyntämään **valmiita testialustoja**.

Järjestämme monipuolisia **koulutuksia ja tapahtumasarjoja**, kuten vihreä siirtymä, kasvun sparraus, tekoäly, hallitustyöskentely ja testialustat.

Autamme yrityksiä tunnistamaan ja hakemaan **kansallista ja EU-rahoitusta**.

KANSAINVÄLISTYMINEN

Avaamme ovia **kansainvälisille markkinoille**.

Autamme löytämään **kontakteja** ja paikallisia toimijoita kohdemaissa.

Ohjaamme **luotettavien verkostojen ja ohjelmien pariin**, jotta yritykset löytävät apua esim. markkinakartoitukseen, rekrytointiin tai kansainvälistymisen rahoittamiseen

SIIJOITTUMINEN

Tarjoamme maksuttoman **sijoittumispalvelun** yksilöllisellä suunnitelmalla ja yhteyshenkilöllä koko prosessin ajaksi.

Kartoitamme **toimitila- ja tonttivalioidot**, esittelemme verkostoaamme ja etsimme alueelta yhteistyökumppaneita.

Markkinoimme **kaupunki-seudun osaamista** kansainvälisille yrityksille ja välitoimijoille.

TIETOPALVELUT

Tarjoamme kotimaisille ja kansainvälisille yrityksille **tietoa yritysten liiketoiminta- ja innovaatioympäristöistä**.

Kokoamme ja jaamme **tilastotietoa** seudun yritys-toiminnasta sekä tietoa **tapahtumista ja yhteistyömahdollisuuksista**.

Autamme yrityksiä hyödyntämään **dataa pohjautuvaa ennakoitua** sekä **julkisia datalähteitä**.

VERKOSTOT JA EKOSYSTEEMIT

Kehitämme seudun vahvoja **liiketoiminta-ekosysteemejä** yhdessä yritysten kanssa ja linkitämme yritykset niihin.

Järjestämme verkostoitumistilaisuuksia, autamme yrityksiä verkostojen rakentamisessa ja yhdistämme toimijoita

Business Tampereen asiakasyritysprofiili

Esimerkki 1

Kiertotalouden parissa toimiva yritys

Yritys hyödyntää uusia innovaatioita/teknologioita tai paikallisia sivuvirtoja ja rakentaa niistä rohkeasti ja kekseliäästi uutta liiketoimintaa.

Yrityksessä työskentelee 20 työntekijää ja liikevaihto on 7 Meuron tasolla.

Yritys osallistuu aktiivisesti Kiertotalous-ekosysteemin toimintaan, haluaa verkostoitua kaupunkiseudun yritysten kanssa, seuraa uusia innovaatioita, on kiinnostunut osallistumaan omaa toimintaansa edistäviin EU-hankkeisiin ja hyödyntää ketterästi erilaisia tukimalleja.

Esimerkkejä: Molok, Tramel, Carbofex, Hyötykeräys, Yara Eco, Romu Mäki, Fusti

Esimerkki 2

Hitech-tuotteella maailmaa valloittava yritys

Yritys kehittää omia tuotteita, jotka edustavat alansa kärkeä myös kansainvälisellä mittapuulla.

Henkilöstöä yrityksessä on 30 ja liikevaihto 7 Meuroa. Yritys etsii jatkuvasti uusia bisnesmahdollisuuksia ja tuotekehitys reagoi ketterästi asiakaskunnan muuttuviin tarpeisiin.

Yritys osaa hyödyntää toimintansa laajentamisessa kansainvälistymiseen liittyviä palveluita, verkostoja ja tukia. Myös verkostoituminen oppilaitosten, tutkimusmaailman ja muiden yritysten kanssa on yritykselle olennainen osa tulevaisuuden rakentamista.

Esimerkkejä: PlugIT Finland, Satron Instruments, FY-Composites, Puhdistamo, Stonelement, OAC Finland, Moventor, Maper, Nokeval, Hypcom

Esimerkki 3

Valmistavan teollisuuden yritys, jossa johto vaihtunut

Vuosikymmeniä toiminut yritys, jolla on vakiintunut asiakaskunta. Yritys on tärkeä osa kaupunkiseudun arvoketjussa, jonka lopputuotteet myydään ulkomaille.

Yrityksessä on 35 työntekijää ja liikevaihto 5 Meuroa. Yrityksen uusi toimitusjohtaja/omistaja uudistaa yritystä ja panostaa aktiivisesti yrityksen kehittämiseen, digitalisaatioon, vihreään siirtymään ja yrityksen kasvattamiseen.

Yritys on kiinnostunut toiminnan kehittämiseen ja investointeihin liittyvistä tuista, kansainvälistymiseen liittyvistä palveluista, verkostoitumismahdollisuuksista sekä rekrytointia helpottavista palveluista.

Esimerkkejä: Linjateräs, Konepaja Tremec, Fastpap, Saunatalo, Konepaja Santala, Tammermatic, MV Betoni, Jouka, ST-Koneistus

Business Tampereen asiakasyritysprofiili

Esimerkki 4

Nopeasti kasvava ICT-alan yritys

Oman ohjelmistotuotteen päälle perustuvaa SaaS-palvelua myyvä ICT-alan yritys, jonka asiakaskunta laajenee nopeasti.

Yrityksessä työskentelee 50 työntekijää ja liikevaihto on yli 5 Meuroa. Vuotuinen kasvuvauhti on yli 10 % ja yritys etsii aktiivisesti uusia työntekijöitä.

Yritys uudistaa ketterästi tarjontaansa muuttuvassa toimintaympäristössä tarjolla olevia tukia ja verkostoja hyödyntäen. Korkeasti koulutettua työvoimaa yritys löytää alueen oppilaitoksista. Vihreä siirtymä ja vastuullisuus ovat keskeinen osa yrityksen arvopohjaa.

Esimerkkejä: Avalosys, System, Surveypal, Fentec, Bithouse, Exilight, Jidoka Technologies, Enersoft, Netproce

Esimerkki 5

Vakiintunutta liiketoimintaa harjoittava teollisuusalan yritys

Perinteikäs ja arvostettu valmistavan teollisuuden yritys, joka hyödyntää tehokkaasti paikallisia alihankintaketjuja.

Yrityksessä on 70 työntekijää ja liikevaihto lähestyy 10 Meuroa. Kasvuvauhti on tasaista 3 % luokkaa.

Yritys suunnittelee uusien toimitilojen rakentamista ja uudistaa laitekantaansa säännöllisesti. Vihreä siirtymä ja digitalisaatio ovat nousseet yrityksen kehityskohteiksi ja näissä yritys hyödyntää tukia ja ulkopuolista konsultointia. Yritys tekee tiivistä yhteistyötä paikallisten oppilaitosten ja rekrytointipalveluiden kanssa uusien työntekijöiden löytämiseksi.

Esimerkkejä: Adwatec, Artekno, Avemet, Neontekniikka, Tevo Lokomo, Masino Industry, Metallityöliike Juholat, FlexIT Finland

Esimerkki 6

Skaalautuvaa liiketoimintaa kehittävä start-up -yritys

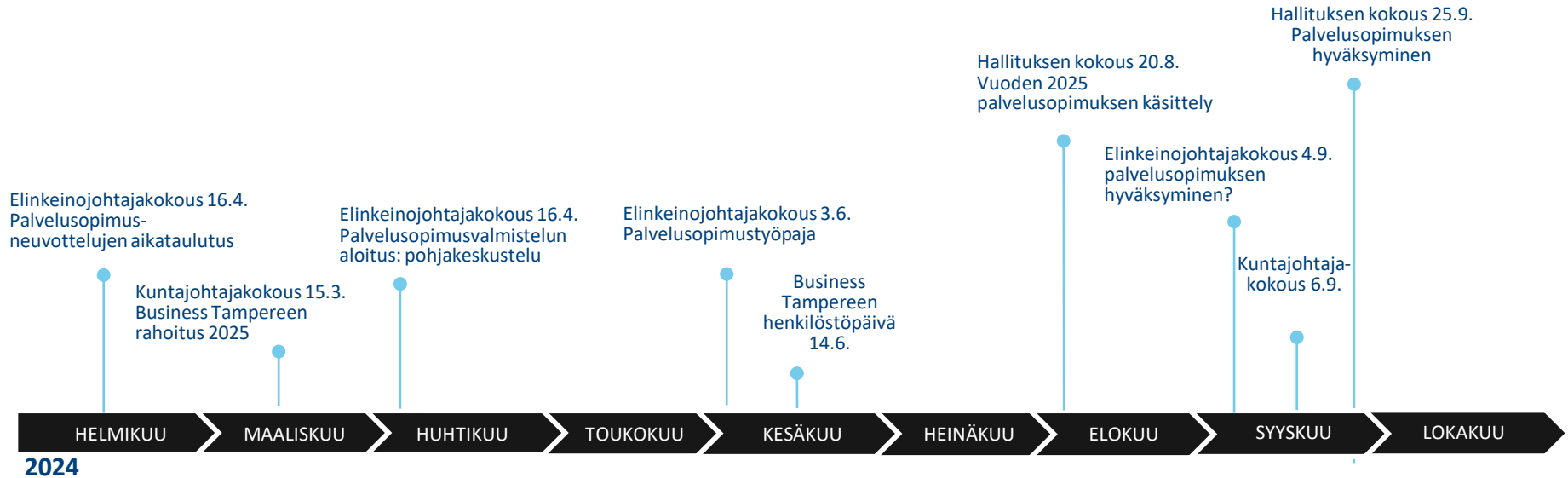
Vuonna 2019 perustettu yritys kehittää uutta peliä kansainvälisille markkinoille.

Yritys työllistää 10 henkeä ja liikevaihto on juuri saavuttanut 1 Meuron rajan. Uusia pelialan lahjakkuuksia yritys löytää alueen oppilaitoksista.

Yritykselle on alkuvaiheessa ollut tärkeää päästä osaksi start-up –yhteisöä, saada vertaistukea muilta saman vaiheen yrityksiltä ja hyödyntää Platform6:n tiloja ja palveluita. Toiminnan vakiinnuttua yritys on siirtymässä Business Tampereen scale-up –palveluiden pariin, tavoitteena skaalata yrityksen liikevaihto nopeassa tahdissa uudelle kymmenluvulle.

Esimerkkejä: Wield VR, Dreamloop Games, Makea Games, BoomCorp, Gnomecraft

Palvelusopimuksen 2025 valmisteluprosessi



2024

2025

2026

2027

OHJELMAT

Saavutettavuus **1300k€/vuosi**Tampereen siruohjelma **670k€**Data Driven City for Citizens **453-468k€/vuosi**Scaleup **214k€/vuosi**Film Tampere **286-330k€/vuosi**Turvallisuus **213k€/vuosi**EU-toimisto **330k€**

Ohjelmat ja hankkeet 2024 - 2027

Päivitetään hankesuunnitelmien tarkentuuksessa.

HANKKEET

PALVELUKEHITYS- JA SCALEUP 960k€

Lippulaiva1, Scaleup launchpad, Digikyvykäs

SUSTAINABLE INDUSTRY X 1010k€

SIX-DIVA, SIX-PoE, SIX TKI boost

DIGITERVEYS 1470k€

Digihealth2, EDIH Healt Hub Finland

KIERTOTALOUS JA KESTÄVÄ KAUPUNKIKEHITTÄMINEN 910k€

KiertoTRE, RECO2, Treasource

EU-KYVYKKYYDEN KASVATTAMINEN 120k€

Peukku

FOTONIIKKA 110k€

Fotoniikka

VIENTI 880k€

NGO, Bridging4Growth

TURVALLISUUS 590k€

Turvallisuuden osaajien saatavuus, Turvallisuuden innovaatiot

AV-ALAN KEHITYS 470k€

Av-alan koulutus, Av-growth

ÄLYKAUPUNKIHANKKEET 1110k€

Citcom.Ai, In2CCAM, WE Transform, EmbrAlsmc

Jatkuu 2028

UUDET EKOSYSTEEMIHANKKEET 7900k€

Päivitetään budjetissa. SIX-hankkeet, KiertoTRE, RECO, Digihealth, Lippulaiva

Tavoitteet ja avaintulokset

Business Tampere
palvelusopimuksen liite 2024






OKR-mallin (objective key results) mukaiset tavoitteet ja avaintulokset

- Jokaiselle tavoitteelle on asetettu määritelty avaintulos ja tuloksien seurantaan tarkoitettut numeeriset mittarit
- Mittareille on asetettu liukuvat tavoitteet ja tuloksia arvioidaan liukuvasti janalla
- Mittari kuvastaa positiivista kehitystä, jota tavoitellaan eli kaikki mikä on saavutettu asetetun minimitason ylitse on hyvää
- Mittarin oikean äärilaidan toteutuminen on mitoitettu niin, että sen saavuttaminen on epätodennäköistä




Liiketoiminnan kestävä kasvu ja uudistuminen

Tavoite: Business Tampere on aktiivinen kumppani kasvua hakevalle yritykselle ja se tuottaa toiminnallaan arvoa yritykselle

Avaintulokset	Mittari	Mittarin seuranta
1. Palvelemme kasvuhakuisia yrityksiä	Palveltujen asiakkaiden määrä	1500  2500
2. Ratkaisemme yritysten kasvuun liittyviä palvelutarpeita	Tunnistetut palvelutarpeet, joihin tarjotaan ratkaisuja	400  800
3. Palvelut tuottavat lisäarvoa ja tukevat yritysten kasvua	Palvelujen suosittelu NPS-palautteen avulla	60  90
	Palvelun sujuvuus	4  5 (asteikko 1-5)

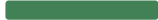
Kasvuinvestoinnit ja kansainvälistyminen

Tavoite: Tampereen kaupunkiseudun elinvoima vahvistuu uusilla vaikuttavilla kasvuinvestoinneilla

Avaintulos	Mittari	Mittarin seuranta
1. Tampereen kaupunkiseudulle tulee uusia investointeja, jotka vahvistavat aluetaloutta, työllisyyttä sekä brändiä kansainvälisenä kasvukeskittymänä	Suorat ulkomaiset investoinnit	2  5
	Sijoittuneet ja uudelleensijoittuneet	10  30
	Omistajakuntiin ohjatut sijoittumisasiidit	50  150

Kasvuinvestoinnit ja kansainvälistyminen

Tavoite: Tampereen kaupunkiseudun yritykset kasvattavat kansainvälistä liiketoimintaansa

Avaintulos	Mittari	Mittarin seuranta
1. Asiakasyrityksille on avattu uusia kansainvälisiä markkinamahdollisuuksia	Vientiprojekteihin osallistuneet yritykset, jotka on yhdistetty potentiaaliin uusiin partnereihin tai asiakkaisiin tai jotka ovat saaneet yksilöllistä markkinatietoa tai liidejä	40  120

Kaupunkiseudun lumovoiman kasvattaminen

Tavoite: Tampereen kaupunkiseudun yrityksille on tarjolla tarkoituksen mukaiset sekä helposti saavutettavat palvelut Business tampere.com-sivustolla. Sen lisäksi näkyvyys kasvaa sosiaalisen median kanavissa.

Avaintulokset	Mittari	Mittarin seuranta
1. Business Tampereen sosiaalisen median kanavien tavoitavuus	Tavoittavuuden kehitys	500 k  800 k
2. Business tampere.com-sivustolla tavoitetaan merkittävän määrä alueen yrityksistä	Verkkosivujen vierailijamäärän kehitys	50K  100 k
3. 10 aktiivisimman asiantuntijan henkilökohtaisen sometilin tavoitavuus kasvaa.	Social Selling Indexi (SSI)	50  100

Saavutettavuusohjelma 2023-25



Saavutettavuusohjelman tavoitteet, toimenpiteet ja mittarit vuonna 2025

STRATEGINEN TAVOITE	OPERATIIVISET TAVOITTEET	TOIMENPITEET	SEURANNAN KOHTEET/MITTARIT
Tampereen seudun kansainvälisen saavutettavuuden parantaminen	1. Nykyisen reittiyhteysverkoston ylläpitäminen	<ul style="list-style-type: none"> Lentoyhtiöasiakkuuksien aktiivinen hoito Sopimusneuvottelut Reittikehitysmarkkinointi Kuluttajamarkkinointi 	<ul style="list-style-type: none"> Yhteystarjonnan taso Matkustajamäärät Uusien lentoyhteyksien määrä
	2. Uuden reittiavauksen saavuttaminen		
	3. Kansainvälistä saavutettavuutta palvelevien multimodaalisten matkaketjujen kehittäminen	<ul style="list-style-type: none"> Yhteistyö mm. Finnairin ja Keskeisen Suomen VR:n, muiden liikenneoperaattoreiden ja Finavian kanssa Lentokentän lähiliikenteen kehittäminen 	<ul style="list-style-type: none"> Tavoitteen mukaisten matkaketjujen määrä
	4. Uusien lentorahtioperaatioiden saavuttaminen	<ul style="list-style-type: none"> Lentorahtioperaation toimintaympäristön kehitys ja toimijahaku Logististen investointien hankinta 	<ul style="list-style-type: none"> Lentorahtipalveluiden tarjonta Tampere-Pirkkalan lentokentältä

Saavutettavuusohjelman rahoitus 2025

Tampereen kaupunkiseutu

Tampereen kaupunkiseudun kunnat	asukasluku 31.12.2023	2024* (3 €/asukas)	2025** (3 €/asukas)	muutos
Tampere	255 050	747 027	765 150	18 123
Nokia	35 647	106 038	106 941	903
Ylöjärvi	33 677	100 821	101 031	210
Kangasala	33 473	98 877	100 419	1 542
Lempäälä	24 711	73 740	74 133	393
Pirkkala	20 763	61 215	62 289	1 074
Orivesi	8 839	26 805	26 517	-288
Vesilahti	4 469	13 503	13 407	-96
Yhteensä	416 629	1 228 026	1 249 887	21 861

*Vuoden 2023 summat laskettu 31.12.2022 asukasluvun mukaan.

** Vuoden 2024 summat laskettu 31.12.2023 asukasluvun mukaan.

Saavutettavuushjelman rahoitus 2025

Muut Pirkanmaan kunnat (ehdotus)

Pirkanmaan muut kunnat	asukasluku 31.12.2023	2024* (1,5 €/ asukas)	2025** (1,5 €/ asukas)	muutos
Sastamala	23 515	35 601	35 273	-329
Akaa	16 405	16 472	24 608	8 136
Kuhmoinen	2 092	3 179	3 138	-41
Mänttä-Vilppula	9 271	14 040	13 907	-134
Parkano	6 123	9 360	9 185	-176
Pälkäne	6 337	9 521	9 506	-15
Ruovesi	4 124	6 171	6 186	15
Virrat	6 275	9 593	9 413	-180
Hämeenkyrö	10 319	0	15 479	15 479
Ikaalinen	6 850	0	10 275	10 275
Juupajoki	1 708	0	2 562	2 562
Kihniö	1 749	0	2 624	2 624
Punkalaidun	2 650	0	3 975	3 975
Urjala	4 568	0	6 852	6 852
Valkeakoski	20 694	0	31 041	31 041
Muut kunnat yhteensä		103 936	184 020	80 085
Saavutettavuus yhteensä		1 331 962	1 433 907	101 946

*Vuoden 2024 summat 31.12.2022 asukasluvun mukaan.

** Vuoden 2025 summat 31.12.2023 asukasluvun mukaan.

Positiivisen osallistumis- ja rahoituspäätöksen 2023-25 kaudelle ovat tehneet: Sastamala, Akaa, Kuhmoinen, Mänttä-Vilppula, Parkano, Pälkäne, Ruovesi ja Virrat.

Akaan rahoituksessa 2023-2024 huomioitu vuoden 2020 hyvitys.

Tampereen ja Pirkanmaan EU-toimiston tavoitteet ja palvelut

1. Edistää alueen strategisia EU-edunvalvontatavoitteita
2. Hakeutua keskeisiin verkostoihin ja toimia niissä aktiivisesti
3. Kasvattaa ohjelmarahoituksen (mm. Horizon, Digitaalinen Eurooppa ja Interreg) volyymia
4. Muodostaa strategista projektiportfoliota valituille aloille (esim. turvallisuus, älykäs kaupunkiympäristö, terveys, AI ja puolijohteet sekä teollisuus)
5. Aktivoida kumppaneita ja erityisesti yrityksiä osallistumaan EU-rahoitukseen
6. Löytää oikeita ja voittavia konsortioikumppaneita
7. Vaikuttaa ennakoiden tuleviin ohjelmiin ja sääntelyyn kumppaneiden tavoitteiden mukaisesti
8. Tehdä Tampereen seutua tunnetuksi
9. Tarjota ajantasaista ja ennakoivaa tietoa kumppaneille
10. Toimia kontaktipisteenä Brysselissä

Toimintamallin keskeiset periaatteet

1. Front office Brysselissä, joka toimii kumppanuus-, kontakti- ja edunvalvontapisteinä. palveluntuottajana toimii Business Tampere Oy, jonka tukipalvelut ovat käytettävissä: mm. EU-rahoitusasiantuntija, projektiosaaminen ja CRM.
2. Liikkuva asiantuntijaverkosto, joka tuntee kotipesän ja substanssia: Julkisen sektorin kontaktit (Tampereen kaupunki ja seutu, Pirkanmaan liitto ja PIRHA), yrityskontaktit (Business Tampere) ja TKI-konsortiot (TUNI, VTT, TAMK jne.), elinkeinoelämän järjestöt (Tampereen Kauppakamari, PY) ja yritysten edustajat.
3. Back office Tampereella, jossa on edustajia mm. Tampereen kaupungilta, Pirkanmaan liitolta, Tampereen kauppakamarilta, Business Tampereelta ja Suomen Itämeri-instituutilta. Tehtäviin kuuluu mm. kotimaan EU-rahoituksen vaikuttamisosaaminen ja julkisvetoisten EU-hankkeiden valmistelu, yrityskonsortioiden rakentamisosaaminen ja alueen yritysten tarpeiden tuntemus.
4. Toiminnanohjaus: Palvelusopimus, joka sisältää selkeät tavoitteet, mittarit, raportoinnin ja läpinäkyvän rahoituksen. Vuosittaiset tavoitteet määrittelevä ohjausryhmä koostuu rahoittajien edustajista. Budjetti sisältää 68 000 euroa kaupunkiseudun kuntien rahoitusta.

Turvallisuuden kehitysohjelma



Turvallisuuden kehitysohjelma 2025

Osana perustoimintaa, liittyen mm. huippuekosysteemien / verkostojen aktivointiin

Turvallisuuden kehitysohjelman pääkehityskohteet vuonna 2025 ovat

1. Turvallisuusekosysteemin edistäminen ja **Pirkanmaan Turvallisuusklusterin isäntäorganisaationa toimiminen** tehtyjen sitoumusten mukaisesti, tavoitteina:
 - Nostaa Pirkanmaan tunnettuutta kansallisesti ja kansainvälisesti aktiivisena turvallisuusosaamisen keskittymänä, joka toimii aktiivisesti sekä kansallisissa että kansainvälisissä verkostoissa.
 - Edistää Pirkanmaalla toimivien yritysten kasvua ja roolia merkittävien turvallisuusratkaisujen toimittajina sekä Suomessa että ulkomailla.
 - Toteuttaa monialaista yhteistyötä Pirkanmaalla edistämällä kokonaisturvallisuutta ja turvallisuuden kehitystä.
2. **Turvallisuus- ja puolustusalan innovaatioiden ja liiketoimintaverkostojen kehittäminen turvallisuusympäristön muutoksessa** – tavoitteena EAKR-hanke* 8/2024 – 12/2026 (Kuntarahoitus + Tampereen erillisrahoitus 100 keur)
 - Luodaan toimintamalli ja käynnistetään toimenpiteet, joilla edistetään yhteiskunnan turvallisuuden, puolustussektorin ja potentiaalisia kaksoiskäyttökäytännöitä kehittävien yritysten mahdollisuuksia kasvuun ja kansainvälistymiseen muuttuneessa maailmantilanteessa, erityisesti vahvistamalla yritysten valmiuksia mennä NATO-maiden ja USA:n markkinoille.
 - Rakennetaan yhteistyösuhteita kansallisesti ja kansainvälisesti yrityksiin, tutkimuslaitoksiin ja verkostoihin, jotka ovat merkittäviä yhteiskunnan turvallisuuteen liittyvälle viennille.
 - Edistetään Tampereen ja täällä toimivien yritysten kansallista ja kansainvälistä tunnettuutta

Kiitos!

business tampere.com
[@BusinessTampere](https://twitter.com/BusinessTampere)
[#business tampere](https://hashtag.tampere.fi/business tampere)

TAMPERE.
FINLAND

Business Tampere palvelusopimus 2025 Tampereen erillistilaukset

BUSINESS
TAMPERE

Tampereen kaupungin erillisrahoitukset osana palvelusopimusta v. 2025

KOKONAISUUS	BUDJETTI
Data-Driven City for Citizens	433 K€
Scaleup- kehitys osana startup-ekosysteemiä	214 K€
Siruja Tampereelta	298 K€*
Turvallisuuden kehitysohjelma	87 K€*
Film Tampere + kehitysohjelma	150 K€ + 200 K€
EU-palvelut	335 k€
Valmistava teollisuuden kansainvälistyminen	50 k€
TEM-ekosysteemisopimus 2024-2027	683 K€**

*Budjetin mukainen kohdistus ennakosta vuodelle 2025.

**Vuoden 2025 arvio Tampereen kaupungin omavastuuosuudesta 2024-2027 toteutettaviin ekosysteemisopimushankkeisiin. Laskutetaan hankkeiden toteuman mukaan ja vähennetään saadut ennakot. Mahdollisten uusien hankkeiden omavastuuosuuksista sovitaan erikseen.

Älykaupunki kaupunkilaisille

Data-Driven City for Citizens (DDCC)

DDCC-kehitysohjelmassa tavoiteltava muutos pohjautuu ekosysteemien (tutkimus- ja yritysyhteistyö sekä kansainväliset verkostot) vuorovaikutuksessa tapahtuvaan yhteiskehittämiseen, jonka mahdollistamisessa elinkeino- ja kehitysyhtiöllä on keskeinen rooli. Business Tampere toteuttaa Tampereen kaupungin Älykaupunki kaupunkilaisille -kehitysohjelman hyötytavoitetta 2, jossa alueen elinvoimaa vahvistetaan ja uuden liiketoiminnan syntymistä edistetään datan ja kestävän digitaalisen muutoksen avulla.

Erillistilauksen sisältö ja Business Tampereen keskeinen tuki kehitysohjelmalle:

1. Datatalous: Seuraavan vaiheen työkokonaisuuden suunnittelu, valmistelu ja toimeenpano yhdessä kaupungin KIVA-organisaation sekä Digitalisaatio ja Tietohallinto -yksikön kanssa
2. Kansainvälinen älykaupunkikehitys ja -yhteistyö:
 - Kansainvälisten yritys- ja kaupunkiverkostojen yhteistyö ml. SCIC, OASC, Smart Cities -verkosto
 - Älykaupunkikehityksen vienninedistämistoimenpiteet
 - Kansainväliset delegaatiot, messut, seminaarit ja tapahtumat
3. Älykaupunkikehityksen ja Digitaalisen Muutoksen ohjelmatoiminta:
 - Tuki kehitysohjelman Lippulaivoille teknologiakysymyksissä ja muutoksen johtamisessa; tutkimus- ja yritysyhteistyön fasilointi yhdistäen soveltuvia kehityskumppaneita lippulaivojen kehityshaasteisiin.
 - AI ja Mobility -ekosysteemien koordinointi ja kehittäminen sekä näihin liittyvien strategisten hankkeiden toteuttaminen (Citcom.ai, embrAlme, INN2CAM). Datatalouden poikkileikkaava ekosysteemikehitys.

Henkilötyö 250 k€
Matkat ja kiint.kust. 47 k€
Ostot 136 k€
Yhteensä 433 k€
+ hankkeet

Startup/scaleup -erillistilaus 2025

Vakiinnuttaa startup allianssin kanssa määritellyn scaleup toimintamallin käytännön toimintaa strategian mukaisesti seuraavien työpakettien avulla:

Työpaketit

- Työpaketti 1: KV innovaatiokeskus yhteistyö
- Työpaketti 2: ESA BIC, European Startups 2.0, Meta Cities (deep ecosystem yhteistyö)
- Työpaketti 3: Governance-malli: Funnel ja rahoitusneuvonta
- Työpaketti 4: Startup.Tampere
- Työpaketti 5: Scaleup -club toiminta

Ostot

- Työpaketti 1: Ostovaraus selvitykset 10 K€
 - Työpaketti 2: Ostovaraus DEEP lisenssi ja yhteistyö 10 K€
 - Työpaketti 3: Funnel-kehitystyö 5 K€
 - Työpaketti 4: Startup.Tampere brändityö ja viestintä 10 K€
 - Työpaketti 5: Klubin tila/tarjoiluvaraukset ja puhujat 5 K€
 - Ostovaraus matkat 30 K€
 - Muut ostot: 40 K€
- Yht. 70 K€

Edellä kuvattu työkokonaisuus toteutetaan aluksi 1.1.-30.6.2025 välisellä ajalla. Toukokuun loppuun 2025 mennessä päätetään jatketaanko tilausta tämän kokonaisuuden mukaisesti vai räätälöidäänkö tilausta tukemaan mm. Plug&Play toimintojen käynnistämistä vuoden loppupuolella. Erillistilauksen arvo koko vuodelle yhteensä 214 K€.

Scaleup strategian 3. vuoden tavoitteet 2025

TAVOITE	MITTARI	VAIKUTUS
Yhteistyö mahdollisuuksien kartoittaminen välittömien innovaatiokeskitysten kanssa.	Fokuksena olevat hub kumppanit Peachtree Corners/Curiosity Lab (sis. GaTech), Research Triangle NC, North Texas Innovation Alliance, Bielefeld Open Innovation City	Tarjovat matalan kynnyksen mahdollisuuksia kansainvälisille POCille, uusille komakseille, yhteistyömahdollisuuksille/vaihto-ohjelmille ja yksinkertaistaa ky kiihdyttämöihin hakua.
EIT Digital KIC seuranta: mahdollisuuksien tarjoaminen scaleup asiakkaille.	3 Internship mahdollisuutta arvioitu asiakkaiden kanssa.	Asiakkaiden ymmärryksen ja tietoisuuden lisääntyminen EIT Digital KIC toiminnasta ja niiden luomista mahdollisuuksista mm. Internship konseptin kautta. Lisäksi EIT Digital ohjelman esittely ja niihin hakeminen.
Startup suppilon (käsittään startup vaiheet -2 -+3) luominen ja hallinta yhteistyössä Startup hub -konsortion kanssa.	Kuuauksittainen startup suppilo (Funnel) katselointipalaveri sisältäen toimintapisteiden seurannan ja suunnittamisen. Tarvitava investoridialogi osana prosessia.	Reaaliaikainen tilannekuva Tampereen alueen startup suppilosta sidosryhmille mahdollistaa niille tehokkaamman toiminnan ekosysteemin kontekstissa. TUNI R2B projektien rahoitusparaus toiminnassa. Tampereen alueen yritysten esiintuominen sijoittajille toimi aktiivisesti.
Systemaattisen ja säännöllisen sijoittajavuoropuhelun luominen ja toteuttaminen.	N/A	Ennakoitavuus ja tarkkuus (asiakaskunnan sopivus per investor) startup yhteisen tilanteesta paranevat asiakkailla tarvittava aika valmistautua investointipaamisiin ja investoreille heidän fokuksien mukaiset tarjokkaat. Investoreiden luottamus ja sitoutuminen Tampereen alueeseen vahvistuu.
Systemaattisen ja säännöllisen asiakavuoropuhelun luominen ja toteuttaminen.	10 uutta Hippometre analyysiä. Scaleup klubi osallistumisprosenttien asettuminen 20-30% haaraakaan asiakaskunnasta.	Investointivalmiuden kannalta oleellisten sudenkuoppien paljastuminen auttaa keskittymään oleelliseen rahoituskeskusteluihin valmistautuessa sekä palvelee asiakkaan toiminnan kehittämisen tarpeita.
Scaleup klubin toteuttaminen.	Klubitoiminta neljänneksittäin perustuen vuosikelloon. Vuosikello toteuttaminen mittarina.	Vertaiskäsikäyminen lisääntyy (isäarvo todettavissa asiakaspalautteen) sekä alueellisesti että kansallisesti kansainvälisen kansakäyminen laajentaminen (Curiosity Lab vierailu 2024). Kansallisiin ja kansainvälisiin yhteisprojekteihin luotu konsensus: aito yhteisprojekti katalyyttina.
Tampereen startup yhteisen kansainvälisen näkyvyyden parantaminen (samalla myös Tampereen seudun yleisestikin).	Tampereen alueen näkyvyyden parannus 10 sja DEEP Ecosystemin rankingissa verrattuna 2024 tilanteeseen. Startup Tampere brandin kehittäminen edelleen.	Vierailut startup websivulla (Startup Tampere, Business Tampere, Platform 6) kasvaneet 2024 tilanteeseen verrattuna ja kiinnostus Tampereen aluetta kohtaan kasvanut kansainvälisten yhteydenottojen jatka vierailuiden (fyysiset/virtuaaliset) myötä.

Henkilötyö 1,5 htv
Ostot, matkat 30 k€
Ostot, muut 40 k€
Tilaus yhteensä 214 k€

Mittarit eritelty tarkemmassa erillistilauksen kuvauksessa.

TAMPERE.
FINLAND

Elinkeinopoliittiset avaukset ja hankekokonaisuuudet

BUSINESS
TAMPERE

Siruja Tampereelta

Siruojelmalla varmistetaan arvoketjujen globaalin muutoksen ja EU:n sirusäädöksen mahdollistaman rahoituksen hyödyntäminen kaupunkiseudulla.

Ohjelman tavoitteena on:

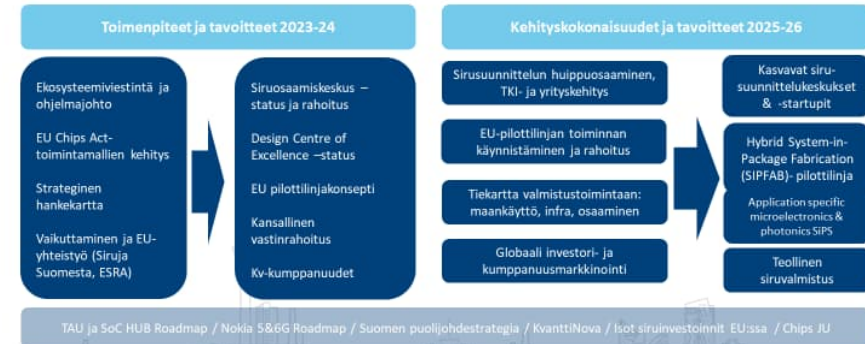
- Siruosaamiskeskuksen perustaminen ja pilot-valmistuslinjan käynnistäminen
- Suunnitteluliiketoiminnan synnyttäminen ja kasvattaminen
- Siruteknologian osaamisen lisääminen ja T&K-toiminnan kasvattaminen
- Teollisten siruinvestointien sijoittuminen alueelle.

Vuoden 2025 päätoimenpiteet työpaketeittain:

1. Ekosysteemiaviestintä: siruekosysteemin viestintäaineiston ja verkkonäkyvyyden päivitys, säännölliset alueelliset sirutapahtumat ja –aamukahvit
2. Vaikuttaminen ja EU-yhteistyö: ESRA -yhteistyö ja Chips Act 2.0- vaikuttaminen
3. EU chips act-toimintamallit: Chips Act 2.0 -tiedonkeruu ja -tavoitteiden määrittely
4. Strateginen hankekartta: TUNI:n siruportfolion edistäminen ml. talent-hankinnan tuki. Siruista Voimaa- ja SIX Power- hankkeiden toteutus hankevalmisteluineen
5. Siruosaamiskeskus: FiCCC- asiakasyhteistyömallin luominen ja startup-kehityksen aktivoimien käynnistys
6. EU-pilottilinja (SiPFAB): teollisen yhteistyön aktivointi ja jatkokehityksen valmistelu
7. Tiekartta FAB-toiminnan kasvuun: tiekartan suunnittelu KAM-työn pohjalta
8. Investori- ja kumppanuusmarkkinointi: jatkuva aktiivinen KAM-työ, vierailukeskuksen toteutus, osallistuminen valikoituihin BF-delegaatioihin ja kv. tapahtumiin.

Siruojelman tavoitetiekartta 2023-26

TAMPERE.
FINLAND



BUSINESS
TAMPERE
Region



TAMPERE.
FINLAND

Turvallisuuden kehitysohjelma

Erillisrahoitus: Budjetti: 87keur (Budjetin mukainen kohdistus ennakosta vuodelle 2025.) + hanketuki 120 keur

Turvallisuusyritysten liiketoiminnan kehitys liittyen kasvuun ja kansainvälistymiseen painottaen uusia innovaatioita ja kaksikäyttöratkaisuja

- Euroopan turvallisuusympäristön muutoksen ja Suomen NATO-jäsenyyden tuomien uusien mahdollisuuksien hyödyntäminen kaupunkiseudun yrityksille.

Tavoitteet/Toimenpiteet

1. Edistetään yhteiskunnan turvallisuuden, puolustussektorin ja potentiaalisia kaksoiskäyttöteknologioita kehittävien yritysten mahdollisuuksia kasvuun ja kansainvälistymiseen muuttuneessa maailmantilanteessa, erityisesti vahvistamalla yritysten valmiuksia mennä NATO-maiden ja USA:n markkinoille.
2. Rakennetaan yhteistyösuhteita kansallisesti ja kansainvälisesti yrityksiin, tutkimuslaitoksiin ja verkostoihin, jotka ovat merkittäviä yhteiskunnan turvallisuuteen liittyvälle viennille. Esimerkkeinä PIA ry, Euroopan puolustusalueiden verkosto ja NATO.
3. Edistetään Tampereen ja täällä toimivien yritysten kansallista ja kansainvälistä tunnettuutta esimerkiksi markkinoinnilla painottaen yhteiskunnan turvallisuuden ja puolustussektorin vahvuuksiamme.

Rahoitus

- Tavoite 1 → EAKR-hankehakemus valmisteltu ja muokkauksessa rahoittajan palautteen mukaisesti muotoon "Turvallisuus- ja puolustusalan kestävät innovaatiot", huomioiden budjettileikkaus ja tarkempi kohdistus kestävyyttä edistäviin innovaatioihin.
- Tavoite 2 ja 3 → Ekosysteemirahoituksen seuraavan vaiheen kohdistaminen näissä toimissa puolustusteollisuuteen.

Kehityskokonaisuudet ja tavoitteet 2024-2026

Tarpeet ja mahdollisuudet

Yritysten ja tutkimustoimijoiden innovaatioiden kehitys

Yhteiset tarjoamat ja ratkaisut

Avataan suhteita turvallisuuden ja/tai puolustussektorin kv. (ja kotimaisiin) veturiyrityksiin

Edistetään turvallisuus-osaamisen kansallista ja kansainvälistä tunnettuutta

Kotimaisten ja kansainvälisten verkostojen aktiivinen rakentaminen ja hyödyntäminen

Edistetään seudun yritysten innovaatioiden kehittymistä kohti markkinatarpeita (NATO, USA, jne.)

Edistetään uusien yhteistyö- ja liiketoimintamahdollisuuksien syntymistä sekä suorien kontaktien kautta tulevilla yhteydenotoilla

Edistetään yritysten ja tutkimusorganisaatioiden pääsyä kansainvälisiin hankkeisiin ja projekteihin

Henkilötyö 1,3 htv

Ostot 84 k€

Matkat ja muut kulut 32 k€

Tilaus yhteensä 87 k€ + hanketuki 120 k€

TAMPERE RS

Film Tampere –kehitysohjelma

Budjetti: 350 000 + hanketuki 71 000 (InterReg)

Film Tampereen pääkehityskohteet vuonna 2025 ovat

- 1.) Harkinnanvaraisen av-tuotantokannustimen koordinointi ja yritysasiakkuuksista vastaaminen
- 2.) Skaalattavien av-sisältöjen (IPR) ja niitä tuottavien yritysten kasvattaminen. Nykyisten elokuva-, TV- ja videotuotantojen lisäksi uusina toimialoina videopeli- ja XR-alat osana av-ekosysteemiä
- 3.) Liiketoiminnan johdon osaamisen kehittäminen. Painotuksina sisältö- ja teknologia liiketoiminnan törmäyttäminen sekä alan murroksessa uusien ansaintamallien löytäminen.

- AV-alan kasvuohjelma AV Growthin WP 1:ssä keskitytään 24 scale-up yrityksen kasvattamiseen ja kansainvälistämiseen. Vetovastuu TAMK:illa ja partnereina BT/Film Tampere ja ruotsalainen av-alan kattojärjestö YNFT (Suomi, Ruotsi, Viro ja Latvia).
- Paikallisia ja kansallisia ekosysteemitapahtumia ja kansainvälisiä masterclass-luentoja

Pääkehityskohteiden lisäksi sopimuskautena vahvistetaan Film Tampereen roolia seudun strategisen viestinnän välineenä.



Henkilötyö 3 htv
Ostot 200 k€
Muut kulut 37 k€
Yht. 350 k€ + hanke 71 k€

Tampereen ja Pirkanmaan EU-toimisto ja palvelut Tampereella

Keskeiset palvelukokonaisuudet rahoittajille ja yrityksille:

1. Edistää Tampereen ja Pirkanmaan etua ja vaikuttaa Brysselissä
2. Auttaa kasvattamaan EU-ohjelmarahoitusta
3. Verkostoi ja aktivoi sidosryhmiä ja yrityksiä
4. Auttaa tutkimusyhteisöä ja yrityksiä konsortioikumppaneiden löytämisessä
5. Tarjoaa ajantasaista ja ennakoivaa tietoa EU-lainsäädännöstä ja ohjelmista
6. Toimii kontaktipisteenä Brysselissä
7. Markkinoi Tamperetta ja Pirkanmaata Brysselissä

Tampereen kaupunkiseudun valmisteilla olevan elinkeinostrategian mittarit toiminnalle:

- Seudun toimijoiden määrän kasvu EU-hankkeissa
- EU-rahoituksen määrän (ml. infra ja investoinnit) kasvu



tampere.eu
Tampere Region EU Office

HARRI AIRAKSINEN
Tampere Region EU Representative,
Office Director
+358 405 041 215
harri.airaksinen@tampere.eu
Avenue de Cortenbergh 172, 1000 Brussels
LinkedIn.com/company/tampere-eu
tampere.eu

Henkilötyö 2,5 htv (Toimiston johtaja, EU-erityisasiantuntija ja rahoitusasiantuntija Tampereella)
Ostopalvelut ja matkakulut 70 k€
Muut kiinteät kulut (vuokrat ja hallinto) 45 k€
Yht. 443: 375 k€ (Rahoittajakumppaneiden yhteenlaskettu rahoitus, josta Tampereen kaupunki 197 k€, sis. ekosysteemiosuus) + perusrahoitus (Business Tampere Oy:n kuntasopimus) 68 k€

Valmistavan teollisuuden kansainvälistyminen



TAUSTA:

- Valmistava pk-teollisuus mahdollistaa monen isomman yrityksen kasvun ja menestyksen. Lisäksi niillä on merkittävä rooli osana kansallista huoltovarmuutta ja geopoliittisesti tärkeää omavaraisuutta. Tällä joukolla on kuitenkin rajalliset kasvun mahdollisuudet.



TOIMINTAEHDOTUS:

- Valmistavan pk-teollisuuden (erit. tuote- ja palveluyritykset) kansainvälistymistä halutaan tukea erityisesti lähimarkkinoihin pohjoismaihin ja Baltiaan.
- Järjestetään molemmin puolisia vierailuja ja osallistutaan yhdessä yritysten kanssa tapahtumiin kohdemaissa. Tuetaan toimintaa markkinaselvityksillä ja/tai konsultointipalvelulla.



RESURSSIT:

- 20ke yhteiset messut ja tapahtumat (2 kpl), 15ke selvitykset ja konsultointi, 15ke vierailujen järjestäminen, yht 50ke



Tänä vuonna varmistui tamperelaisyritykselle usean miljoonan kauppaa Baltiaan suuntautuneen vientimatkamme tuloksena!

Valtion ja Tampereen kaupungin ekosysteemisopimusprojektit 2024-2027

- Innovaatioiden Tampere – alusta kasvulle. Horisontaalinen innovaatiohanke, jossa BT osatoteuttajana. Tp1 testbedit ja Tp2 innovaatiopalvelut
- Terveysalan innovaatioiden ja teknologian kehittäminen hyödyntäminen ja skaalautuminen (Digital Health 3)
- Sähköistyvän ja älykkään teollisuuden mahdollistajat (SIX POWER)
- Globaalisti verkostoitunut Tampereen älykäs ajoneuvo- ja työkoneteollisuus (SIX GLOW)
- Tampereen seutu kiertotalouden mukaisen vähähiilisen energiamurroksen edelläkävijäksi (RECO ENERGY)

	Budjetti 2025-2027	Tre 40% omarahoitus	Tre 40 % v. 2025 osuus
Innovaatioiden Tampere	332 491 €	132 995 €	44 000 €
Digital health	1 181 902 €	472 761 €	125 000 €
SIX Power	939 847 €	375 937 €	133 000 €
SIX Glow	1 020 180 €	408 073 €	160 000 €
Reco Energy	1 602 282€	640 913 €	221 000 €

TAMPERE.
FINLAND

Kiitos!
business tampere.com
[@BusinessTampere](https://twitter.com/BusinessTampere)
[#business tampere](https://hashtage.com/business tampere)

BUSINESS
TAMPERE Region